



TooEasy

développeur de solutions créatives

INBOUND MARKETING



Sites Internet | Mobile & Web Apps | Référencement



NOS OFFRES D'INBOUND MARKETING

L'inbound Marketing consiste à **accélérer la croissance d'une entreprise** en développant et en entretenant des relations étroites et durables avec ses consommateurs, ses prospects et ses clients. L'objectif est **d'attirer, conquérir et fidéliser les clients** à l'ère digitale.

LES AVANTAGES DE L'INBOUND MARKETING ?

- **Définir, concevoir et adresser** des campagnes webmarketing automatisées.
- **Générer des contacts qualifiés** et aligner les équipes marketing et commerciales.
- **Mesurer le retour sur investissement (ROI)** de ses actions marketing.

Mettre en place une stratégie d'Inbound Marketing est un **vrai engagement pour une entreprise**. Cette stratégie s'adresse en priorité aux entreprises adressant le marché du B2B et qui possèdent un cycle de vente long, de plusieurs semaines à plusieurs mois.

NOS OFFRES D'AUDIT

1. Réalisation d'un audit (**Audit Lite** ou **Audit Pro**)

	AUDIT LITE	AUDIT PRO
Identification de vos personas	2 personas	3 personas
Audit marketing : analyse des mots clés, des contenus, du site internet, des réseaux sociaux, des actions marketing...	✓	✓✓
Audit des concurrents et des réseaux sociaux	2 concurrents et 2 réseaux sociaux	L'ensemble des concurrents et des réseaux sociaux
Définition de vos objectifs SMART	✓	✓✓
Brainstorming interne + Mise en place d'un plan d'actions avec des recommandations annuelles	✓	✓✓
	Classique	Poussé

2. Mise en place **d'une stratégie d'action**.

3. Accompagnement en Inbound Marketing (**Accompagnement de A à Z** ou **Accompagnement autonome**).

NOS PRESTATIONS D'INBOUND MARKETING

STRATÉGIE DE CONTENU (BLOG)	CAMPAGNE MARKETING	PRESTATIONS SUPPLÉMENTAIRES
Stratégie de contenu (Planning + ligne éditoriale + briefing des copywriters)	Ligne éditoriale et planning	Pop-in
Ecriture des articles	Création de l'offre (livre blanc sur la base des articles)	Scénario d'automation simple
Recettage des articles + Publication des articles	Création de la page d'atterrissage (formulaire) + page de remerciement + mail de remerciement	Scénario d'automation complexe
Promotion des articles sur les RS	Promotion de la campagne sur les RS (hors campagne publicitaire)	Mailing promotionnel
Reporting mensuel des performances des articles	Mailing promotionnel	Mailing newsletter (ex : 1 / mois)
	Reporting mensuel des données	

Contactez-nous pour plus d'informations sur ce sujet.

AUTRES PRESTATIONS

- Mise en place d'un chat (Smartsupp)
- Mise en place d'un chatbot au scénario simple
- Mailing NPS (Net Promoter Score)
- Enquête de satisfaction client

OUTILS


webmecanik
Marketing automation


Hootsuite
Gestion des
réseaux sociaux


Buffer
Gestion des
réseaux sociaux


zendesk
Chat / Chatbot


crisp
Chat / Chatbot


freshdesk
Gestion des tickets


SurveyMonkey
NPS / Enquête de
satisfaction

NOTRE PARTENAIRE WEBMECANIK

Tooeasy est certifié par Webmecanik, le logiciel de marketing automation complet. Il **analyse et enregistre le comportements des visiteurs** en activant des points de contact régulier. Grâce à une **communication multicanal**, à un **scénario** et une **récolte de données**, les visiteurs du site internet vivent une **expérience personnalisée** et deviennent rapidement de futurs clients.

Webmecanik est également connectable **avec plus de 700 applications et logiciels** tels que Prestashop, Outlook, Twitter et Zendesk pour **synchroniser l'ensemble des bases de données** déjà présentes dans l'entreprise. L'accumulation des données permet de comprendre davantage les différentes actions associées à un même compte.

Webmecanik travaille également avec :



CONTACTEZ-NOUS

TooEasy vous accompagne dans le lancement de votre stratégie d'Inbound Marketing.

N'hésitez pas à nous contacter pour plus de renseignements.



TooEasy

développeur de solutions créatives

Agence web Valence

25 rue Frédéric Chopin - 26000 Valence

04 75 84 54 30

Mail : contact@tooeasy.fr

